

דרושה לתפקיד מכירות תוצרת חקלאית

איש/ת שטח למכירות של שקדים ותוצרת חקלאית ארוזה

תיאור התפקיד ותכולתו:

ביצוע מכירות של "תוצרת עמק יזרעאל":

- איש/ת שטח.
- עמידה ביעדי מכירות ושימור לקוחות.
- גיוס לקוחות, פתיחת שווקים וניהול תיקי לקוחות.
- ניהול משא ומתן וסגירת הסכמים בכפוף למדיניות ההנהלה עם לקוחות, משווקים ורשתות.
- מכירת התוצרת, גביית התשלומים והנפקת דו"ח מכירות.
- ניהול מלאים, עבודה מול הנהלת החשבונות.

אחריות:

- עמידה ביעדי המכירות.
- גבייה מלקוחות.
- אספקה ותפעול מלאי.
- מתן שירות ללקוחות.

דרישות התפקיד (ידע וכישורים):

- יכולת גבוהה לעבודה עצמאית.
- יכולת תעדוף מטלות וניהול זמן.
- ניסיון ויכולות שיווק ומכירה מוכחים מענף הפירות היבשים – יתרון.
- ניסיון עבודה מוכח מול רשתות קמעונאיות גדולות – יתרון.
- תואר אקדמאי – יתרון.
- אמינות ויושר אישי.
- רישיון נהיגה בתוקף.
- שאפתנות, הישגיות ונחישות; עמידה ביעדים לאורך זמן.

היקף המשרה: גמיש.

תחילת עבודה: מיידית.

ניתן לפנות בצירוף קורות חיים לנגה, משאבי אנוש

למייל noga@mhk.co.il